

# 地域密着型金融推進に関する取組み



## 取組方針

### ・これまでの経緯

平成15年4月～17年3月 「リレーションシップバンキングの機能強化計画」

・・・ 中小企業金融再生に向けた取組み、健全性確保・収益性向上等に向けた取組み

平成17年4月～19年3月 「地域密着型金融の機能強化」

・・・ 事業再生・中小企業金融の円滑化、経営力の強化、地域の利用者の利便性向上の取組みを4年間行なってまいりました。

### ・今後の推進

1．ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

2．中小企業に適した資金供給手法の徹底

3．地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

を3本柱に、地域に密着した活動を推進してまいります。

## ■ 各項目の取組事項と進捗状況（平成19年4月～20年3月）

### 1. ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

項目	取組事項	進捗状況
ローンレビュー等の強化による事業所との関係強化	・当組合の各営業部店のお取引先に対し、毎月もしくは2ヶ月に1回の定期訪問を実施し、業況の確認や資金需要等のご相談を受けさせていただきます。	・当組合における「実施要領」に基づき、ご訪問させて頂く先やご訪問時の確認内容等について、訪問をさせて頂いています。20年3月時点では100%の完全訪問（面談）までには至っておりませんが、99%の取引先を訪問させて頂いています。
事業再生について	・中小企業再生支援協議会との連携による再生支援の強化	・再生支援協議会若しくは他金融機関からの要請に基づく支援を推進しております。当組合のお取引先での支援要請はありませんが、他金融機関のメインお取引先に対し、協調して2社への支援継続を実施しております。うち1社につきましては、追加融資の実施をさせて頂きました。
創業・新事業支援について	・組合内での「事業資金相談制度」を活用し、積極的に取組を行ないます。 当組合単独での支援が困難な場合は、他金融機関との協調融資も視野にいれ、可能な範囲での支援を実施します。	・18年度までには2お取引先の新事業支援を実施させて頂きましたが19年度は、実績はありませんでした。
経営改善支援について	・当組合のお取引先で経営改善が必要と判断した場合やお取引先からご相談があった場合は、改善計画を一緒に策定し、改善支援に取組みます。	・19年度は経営改善に該当するお取引先はなく、改善実績はありませんでした。
事業承継支援について	・後継者育成を主眼においた「経営塾」を開講。年4回の塾開催時に、それぞれのテーマに沿った外部講師による、経営塾を開催。	・19年7月に20名の方に賛同を得て発足いたしました。経営塾の開催は年4回（1、4、7、10月）を予定しており、19年10月、20年1月にそれぞれ外部講師をお招きし、開催させて頂きました。

## 2. 中小企業に適した資金供給手法の徹底

項目	取組事項	進捗状況
不動産担保・個人保証に過度に依存しない融資	<ul style="list-style-type: none"> <li>・長崎県信用保証協会保証融資の推進</li> <li>・長崎県信用組合協会と長崎県信用保証協会との提携商品「がんばるばい」の推進</li> <li>・保証会社保証による「スイフト」の推進</li> <li>・当組合商品「スクラム」の推進</li> </ul> <p>*いずれの商品も原則、無担保・無保証人を前提とした商品です。</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・「がんばるばい」については19年10月から発売であり、2件の実行でした。スイフトについては3件の実行をさせて頂きました。推進としては、各営業部店長による新規お取引先を含めた推進をさせて頂きました。</li> </ul>
売掛債権担保・動産担保について	<ul style="list-style-type: none"> <li>・売掛債権担保については、企業提携による売掛債権担保を実施しています。又、信用保証協会による売掛債権担保も推進しています。</li> <li>・動産担保については、検討課題としており、当組合で取組可能な制度を検討していきます。</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・企業提携の売掛債権担保につきましては、新規取引先を含め10先との契約をさせて頂いております。又、信用保証協会取扱いの売掛債権担保につきましては1先のご利用を頂きました。</li> </ul>

## 3. 地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

項目	取組事項	進捗状況
・地域の面的再生	・市町村への資金供給による地域再生への貢献	・18年度は市町村の公共事業や社会福祉協議会への資金供給をさせて頂きましたが、19年度は特にありませんでした。
・地域活性化につながる多様なサービスの提供（金融知識の普及等）	<ul style="list-style-type: none"> <li>・金融セミナー開催による金融知識の普及</li> <li>・経営報告会開催による組合員皆様の要望等の反映</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>・職場内金融セミナーの開催 28回</li> <li>・職場内ミニセミナーの開催 27回</li> <li>・経営報告会の実施 対象者 149名</li> </ul>
・多重債務への取組み	・法的整理（自己破産・民事再生・債務整理等）を選択される前の債務一本化による生活安定を図る。	<ul style="list-style-type: none"> <li>・債務の一本化の件数 13件</li> </ul> <p>*相談があった先について、全ての方の一本化が出来たわけではありませんが、可能な範囲での一本化を実施いたしました。</p>

## 主要計数の開示

### 1. 経営改善支援等の取組み実績

(単位：先数、%)

期初債務者数 A	うち経営改善支援取組み先			経営改善支援 取組み率	ランクアップ 率	再生計画 策定率
	のうち期末に債務 者区分がランクアッ プした先	のうち期末に債務 者区分が変化しなか った先	のうち再生計画を 策定した先数			
23	0	0	0	/ A 0.0	/ 0.0	/ 0.0

- (注) 1. 本表の「債務者数」、「先数」は、正常先を除く計数です。  
 2. 期初債務者数は平成19年4月当初の債務者数です。  
 3. 債務者数、経営改善支援取組み先数は、取引先企業（個人事業主を含む）であり個人ローン、住宅ローンのみの先は含んでおりません。  
 4. 「 $\alpha$ 」のうち期末に債務者区分がランクアップした先数（ $\beta$ ）」は当期末の債務者区分が期初よりランクアップした先です。なお、経営改善支援取組み先で期中に完済した債務者は  $\beta$  には含みますが、  $\alpha$  には含んでおりません。  
 5. 「 $\gamma$ 」のうち期末に債務者区分が変化しなかった先（ $\delta$ ）」は、期末の債務者区分が期初と変化しなかった先です。  
 6. 「 $\epsilon$ 」のうち再生計画を策定した先数（ $\zeta$ ）」は当組合が中小企業再生支援協議会等と再生計画を策定した先数です。  
 7. 期中に新たに取引を開始した取引先は、本表に含みません。

### 2. 創業・新事業支援融資実績

平成19年度中  件、 百万円

(注) 創業・新事業支援として資金使途が確認できるものです。

### 3. 中小企業に適した資金供給手法

#### 動産・債権譲渡担保融資の実績

平成19年度中  件、 百万円

- (注) 1. 「動産・債権譲渡担保融資」は、リース債権およびクレジット債権を担保とした融資を除きます。  
 2. 動産・債権について、担保権・質権設定契約をしているもののみを対象としております。

#### うち、売掛債権担保融資

平成19年度中  件、 百万円

#### うち、動産担保融資

平成19年度中  件、 百万円

#### 財務諸表の制度が相対的に高い中小企業に対する融資商品による融資

平成19年度中  件、 百万円

(注) 当組合独自の無担保・無保証人融資商品です。